

CHATBOT INTELIGENTE PARA E-COMMERCE: AUTOMATIZACIÓN DE ATENCIÓN AL CLIENTE Y OPTIMIZACIÓN DE VENTAS

Génesis Navarro
Estudiante de Ingeniería de Sistemas
Universidad Bicentenaria de Aragua

Resumen

Este artículo explora la implementación de chatbots impulsados por inteligencia artificial en e-commerce para mejorar la atención al cliente y optimizar el proceso de compra. En un entorno competitivo, la experiencia del cliente es crucial y los chatbots ofrecen respuestas rápidas y precisas, reduciendo tiempos de espera y mejorando la satisfacción. El diseño del chatbot se centra en una arquitectura de sistema que incluye entrada de usuario multicanal, procesamiento del lenguaje natural (PLN) para comprender consultas, un motor búsqueda para generar respuestas personalizadas y una base de datos robusta. Se utilizan técnicas de aprendizaje automático para mejorar continuamente la precisión del chatbot. La metodología del proyecto se basa en la implementación de un sistema experto con inteligencia artificial, lógica difusa y aprendizaje automático. Se utilizan herramientas de PLN como spaCy y modelos avanzados como BERT y GPT. La interfaz del chatbot está diseñada para ser intuitiva y accesible, con opciones de personalización y retroalimentación visual. El plan de implementación incluye requisitos técnicos detallados, pasos para la puesta en marcha y aspectos clave como seguridad, escalabilidad y mantenimiento. Los resultados muestran que un chatbot bien implementado puede transformar la experiencia del cliente y ofrecer una ventaja competitiva.

Palabras clave: Automatización, Atención al Cliente, Chatbot, E-commerce.

CHATBOT INTELIGENTE PARA E-COMMERCE: AUTOMATIZACIÓN DE ATENCIÓN AL CLIENTE Y OPTIMIZACIÓN DE VENTAS

Abstrac

This article explores the implementation of AI-powered chatbots in e-commerce to improve customer service and optimize the purchasing process. In a competitive environment, customer experience is crucial, and chatbots offer fast and accurate responses, reducing wait times and improving satisfaction. The chatbot design focuses on a system architecture that includes multi-channel user input, natural language processing (NLP) to understand queries, a response

engine to generate personalized responses, and a robust database. Machine learning techniques are used to continuously improve the chatbot's accuracy. The project methodology is based on the implementation of an expert system with artificial intelligence, fuzzy logic, and machine learning. NLP tools such as spaCy and advanced models such as BERT and GPT are used. The chatbot interface is designed to be intuitive and accessible, with customization options and visual feedback. The implementation plan includes detailed technical requirements, implementation steps, and key aspects such as security, scalability, and maintenance. The results show that a well-implemented chatbot can transform the customer experience and offer a competitive advantage.

Keywords: Automation, Customer Service, Chatbot, E-commerce.

CHATBOT INTELLIGENT POUR L'E-COMMERCE: AUTOMATISATION DU SERVICE CLIENT ET OPTIMISATION DES VENTES

Résumé

Cet article explore l'implémentation de chatbots propulsés par l'intelligence artificielle dans l'e-commerce pour améliorer le service client et optimiser le processus d'achat. Dans un environnement compétitif, l'expérience client est cruciale et les chatbots offrent des réponses rapides et précises, réduisant les temps d'attente et améliorant la satisfaction. La conception du chatbot se concentre sur une architecture système qui inclut une entrée utilisateur multicanale, le traitement du langage naturel (TALN) pour comprendre les requêtes, un moteur de recherche pour générer des réponses personnalisées et une base de données robuste. Des techniques d'apprentissage automatique sont utilisées pour améliorer continuellement la précision du chatbot. La méthodologie du projet repose sur l'implémentation d'un système expert avec intelligence artificielle, logique floue et apprentissage automatique. Des outils de TALN tels que spaCy et des modèles avancés comme BERT et GPT sont utilisés. L'interface du chatbot est conçue pour être intuitive et accessible, avec des options de personnalisation et un retour visuel. Le plan d'implémentation comprend des exigences techniques détaillées, les étapes de mise en service et des aspects clés tels que la sécurité, l'évolutivité et la maintenance. Les résultats montrent qu'un chatbot bien implémenté peut transformer l'expérience client et offrir un avantage compétitif.

Mots-clés: Automatisation, Service Client, Chatbot, E-commerce.

Introducción

En la actualidad, los e-commerce enfrentan un entorno altamente competitivo donde la experiencia del cliente es fundamental para el éxito. Los consumidores esperan respuestas rápidas y precisas a sus consultas, así como un proceso de compra fluido y sin fricciones.

Sin embargo, muchas empresas aún dependen de la atención al cliente manual, lo que puede resultar en tiempos de espera prolongados y una atención inconsistente. Esto no solo afecta la satisfacción del cliente, sino que también puede llevar a la pérdida de ventas, ya que los clientes insatisfechos son propensos a abandonar sus carritos de compra.

Además, la creciente demanda de atención al cliente 24/7 ha puesto presión sobre los recursos humanos de las empresas, lo que puede resultar en costos operativos elevados. En este contexto, los chatbots impulsados por inteligencia artificial se presentan como una solución viable para mejorar la atención al cliente, automatizar respuestas a preguntas frecuentes y facilitar el proceso de compra. Sin embargo, muchas empresas carecen de una implementación efectiva y no aprovechan al máximo las capacidades de estos sistemas.

Este artículo contribuye a la línea de investigación de Ciencia, Tecnología en Innovación Social de la Universidad Bicentennial de Aragua y se alinea con la línea de investigación de Inteligencia Artificial de la Facultad de Ingeniería. Su estructura se compone de una revisión de la literatura especializada, seguida del desarrollo metodológico, que detalla los procesos técnicos para la creación de la herramienta. Finalmente, se presentan los resultados y conclusiones del estudio.

El diseño de un chatbot para un e-commerce basado en inteligencia artificial debe enfocarse en mejorar la experiencia de usuario, automatizar la atención al cliente y optimizar el proceso de compra.

Diseño de la solución basada en inteligencia artificial (IA)

Arquitectura del Sistema

Entrada del Usuario:

El chatbot debe ser accesible desde múltiples canales para maximizar su alcance y utilidad. Las entradas del usuario pueden provenir de:

- Sitio web del e-commerce: Un widget de chat integrado en la página principal o en las páginas de productos.
- Plataformas de mensajería: WhatsApp, Facebook Messenger, Telegram, entre otras.
- Aplicaciones móviles: Si el e-commerce tiene una app, el chatbot puede integrarse directamente en ella.
- Correo electrónico: Respuestas automatizadas a preguntas frecuentes enviadas por correo.
- El mensaje del usuario será procesado y enviado al backend del chatbot para su análisis.

Procesamiento del Lenguaje Natural (PLN)

El núcleo del sistema es el módulo de Procesamiento del Lenguaje

Natural (PLN), que permite al chatbot comprender y responder de manera efectiva a las consultas de los usuarios. Este módulo incluye:

Detección de Intenciones: El sistema identifica la intención del usuario, como "consultar un producto", "preguntar por el estado de un pedido", "solicitar recomendaciones" o "realizar una devolución". Esto se logra mediante modelos de aprendizaje automático entrenados con datos históricos del e-commerce.

Reconocimiento de entidades: El chatbot extrae información específica del mensaje, como nombres de productos, números de pedido, categorías o fechas.

Herramientas recomendadas:

Dialogflow: Ideal para flujos conversacionales predefinidos y detección de intenciones.

OpenAI GPT: Para interacciones más avanzadas y personalizadas, simulando conversaciones humanas.

Rasa: Una opción de código abierto para personalizar completamente el flujo conversacional.

Motor de Respuesta

Genera las respuestas adecuadas basándose en la intención detectada y los datos disponibles. Este módulo incluye:

Respuestas predefinidas: Para preguntas frecuentes (FAQs), como políticas de envío, devoluciones, métodos de pago, entre otros. Estas respuestas se almacenan en una base de datos y se recuperan según la

intención detectada.

Recomendaciones personalizadas: Utilizando algoritmos de machine learning, el chatbot puede sugerir productos basados en el historial de navegación del usuario, compras anteriores y productos populares o en oferta.

Asistencia en el proceso de compra: El chatbot puede guiar al usuario paso a paso en la selección de productos, la gestión del carrito y el pago.

Escalamiento para la atención humana: Si el chatbot no puede resolver una consulta, transfiere la conversación a un agente humano, proporcionando un resumen del contexto.

Base de datos

El sistema requiere una base de datos robusta para almacenar y gestionar la información necesaria para el funcionamiento del chatbot. Esto incluye:

- Catálogo de productos: Información detallada sobre los productos disponibles, como precios, descripciones y disponibilidad.
- Historial de interacciones: Registro de las conversaciones previas con los usuarios para personalizar futuras interacciones.
- Datos de usuario: Información relevante como preferencias, historial de compras y datos de contacto.

Motor de Aprendizaje Automático

El chatbot debe ser capaz de mejorar con el tiempo mediante el uso de

técnicas de aprendizaje automático. Esto incluye:

Entrenamiento inicial: El modelo se entrena con datos históricos del e-commerce, como preguntas frecuentes y patrones de interacción de los usuarios.

Aprendizaje continuo: El sistema recopila datos de las interacciones en tiempo real y los utiliza para mejorar su precisión y capacidad de respuesta. Dentro de los modelos recomendados se encuentran:

- Redes neuronales como GPT para comprender el lenguaje natural y generar respuestas.
- Algoritmos de filtrado colaborativo para recomendaciones personalizadas.

85

Integración Multicanal

Para maximizar su alcance, el chatbot debe ser accesible a través de múltiples plataformas, incluyendo aplicaciones de mensajería como WhatsApp Business, Facebook Messenger y Telegram y contar con un diseño responsivo que garantice su óptimo funcionamiento tanto en dispositivos móviles como de escritorio.

Interfaz de Administración

El sistema debe incluir una interfaz administrativa que permita a los administradores del e-commerce realizar las siguientes acciones: actualizar el catálogo de productos, analizar las métricas de rendimiento del chatbot (tasa de resolución de consultas, tiempo promedio de respuesta) y entrenar el modelo

con nuevos datos.

Flujo de Trabajo del Sistema

Interacción inicial: El usuario envía un mensaje al chatbot a través de un canal (sitio web, WhatsApp, etc.).

Procesamiento del mensaje: El módulo de NLP analiza el mensaje para identificar la intención y las entidades relevantes.

Generación de respuesta: El motor de respuesta selecciona o genera una respuesta adecuada basada en la intención detectada.

Entrega de respuesta: El chatbot envía la respuesta al usuario a través del mismo canal.

Aprendizaje continuo: Los datos de la interacción se almacenan y se utilizan para mejorar el modelo.

Este diseño asegura que el chatbot sea eficiente, escalable y capaz de ofrecer una experiencia personalizada a los usuarios, mientras optimiza los procesos internos del e-commerce. La integración de herramientas modernas como GPT y Dialogflow permite crear un sistema robusto que se adapta a las necesidades del negocio y de los clientes.

Metodología

El desarrollo del chatbot inteligente para eCommerce se basará en la implementación de un sistema experto utilizando inteligencia artificial, lógica difusa y aprendizaje automático. Su objetivo principal será procesar consultas de clientes y optimizar la atención al cliente mediante respuestas rápidas y

precisas. El enfoque metodológico para implementar un chatbot inteligente en ecommerce se centra en varios pasos clave que aseguran su efectividad y eficiencia. Seguidamente, se muestran los aspectos metodológicos fundamentales:

Este proyecto se basa en la aplicación de técnicas avanzadas de procesamiento del lenguaje natural (PLN) para la interpretación precisa de las consultas de los clientes. Mediante la implementación de tokenización, lematización, análisis de intención y reconocimiento de entidades, el chatbot logrará una comprensión contextual profunda, lo que permitirá ofrecer respuestas altamente relevantes. Además, se emplearán modelos de aprendizaje supervisado y no supervisado para mejorar continuamente la precisión del chatbot a través del entrenamiento con datos históricos, utilizando algoritmos de clasificación de intención y redes neuronales para optimizar la detección de preguntas frecuentes y la comprensión del lenguaje natural.

En el caso de consultas con información parcial o ambigua, se aplicará lógica difusa. Esta técnica permitirá que el chatbot maneje respuestas con cierto grado de incertidumbre y brinde sugerencias más adaptadas a las necesidades del usuario. Por ejemplo, si un cliente pregunta por el tiempo estimado de envío sin especificar su ubicación, el chatbot podrá ofrecer una respuesta basada en tiempos promedio, en lugar de un valor exacto.

Para la implementación del chatbot, se utilizarán herramientas de PLN como spaCy o NLTK, las cuales permitirán procesar y analizar el lenguaje de manera eficiente. Asimismo, se trabaja con modelos avanzados como BERT o GPT para mejorar la semántica y la comprensión contextual de las consultas. Para el desarrollo e integración del chatbot, se evaluarán frameworks como Dialogflow y Rasa, que ofrecen capacidades avanzadas de PLN y permiten la

personalización de los modelos de conversación.

El chatbot se entrenará con una base de datos estructurada que incluirá información sobre productos, pedidos, clientes y preguntas frecuentes. Además, se utilizará un historial de interacciones previas para mejorar su capacidad de respuesta con el tiempo. Este enfoque garantizará que el sistema evolucione continuamente y proporcione respuestas cada vez más precisas y personalizadas a los usuarios.

Factibilidad del Proyecto

Este proyecto presenta un alto porcentaje de factibilidad, ya que los chatbots han demostrado ser herramientas eficientes para mejorar la atención al cliente y aumentar las conversiones en el comercio electrónico. Su implementación permitirá reducir costos operativos al automatizar consultas repetitivas, optimizar la experiencia del usuario mediante respuestas inmediatas y mejorar la eficiencia del servicio de atención al cliente. Además, el sistema podrá acoplarse fácilmente e integrarse con plataformas de comercio electrónico como Shopify, WooCommerce o Magento.

88

Implementación de Inteligencia Artificial

Para garantizar el éxito del chatbot, se utilizarán modelos de inteligencia artificial entrenados con datos históricos. Esto permitirá reconocer patrones en las preguntas frecuentes, aprender de las interacciones previas y adaptarse a diferentes estilos de comunicación de los clientes. La automatización del servicio garantizará que el chatbot no solo responda con rapidez, sino que también ofrezca una experiencia personalizada basada en las necesidades individuales de cada usuario.

Este enfoque integral permitirá que el chatbot optimice la atención al cliente en eCommerce, incrementando la satisfacción de los usuarios y mejorando la conversión de ventas a través de una automatización inteligente y adaptativa. A través de varias estrategias claves como: optimización de la experiencia del usuario, atención automatizado del cliente, predicción del comportamiento del cliente. Al implementar estas estrategias, las tiendas online pueden brindar experiencias más personalizadas y eficientes, optimizando significativamente la satisfacción y la lealtad del cliente.

Técnica y procedimientos de datos

Fase 1: Definición de Objetivos y Necesidades.

Identificar Objetivos: Determinar qué tipo de datos se necesitan para mejorar la experiencia del cliente y aumentar las ventas.

Establecer Metas: Definir metas claras para la recolección de datos, como mejorar la personalización u optimizar el servicio al cliente.

Fase 2: Selección de Técnicas de Recolección.

Formularios de Contacto: Utilizar formularios en el sitio web para recopilar información básica de los clientes.

Encuestas: Realizar encuestas para obtener opiniones y preferencias de los clientes. existentes para entrenar el chatbot.

Análisis del Sitio Web: Utilizar herramientas como Google Analytics para recopilar datos sobre el comportamiento de los usuarios en el sitio web.

Historial de Conversaciones: Recopilar datos de las interacciones con

UBA (FING.ESIS/ELEC)

chatbots o soporte al cliente.

Seguimiento Transaccional: Recopilar datos sobre las transacciones de compra para entender mejor el comportamiento del cliente.

Resultados

Interfaz de Usuario

El chatbot del e-commerce está diseñado para ofrecer una experiencia conversacional fluida e intuitiva, permitiendo a los usuarios interactuar de manera natural para buscar productos, recibir recomendaciones, realizar compras y resolver dudas.

Elementos considerados en el diseño de la interfaz:

- Simplicidad: Interacción basada en mensajes de texto y botones de acción rápida.
- Accesibilidad: Compatibilidad con diferentes dispositivos (móvil, desktop) y opciones de entrada (texto).
- Personalización: Respuestas adaptadas al historial de compras y preferencias del usuario.
- Retroalimentación visual: Indicadores de carga, animaciones y mensajes claros para guiar al usuario.

Componentes Principales de la Interfaz

1. Pantalla de Inicio y Menú de Opciones.

Pantalla de inicio:

- El chatbot se activa con un mensaje de bienvenida y una breve explicación de sus funciones.
- Ejemplo:

👋 ¡Hola! Bienvenido/a].

Estoy aquí para ayudarte a encontrar lo que necesitas. ¿Qué estás buscando hoy? Puedo recomendarte productos, ayudarte con tu pedido, resolver dudas o guiarte por nuestras ofertas especiales.

Menú de opciones:

- Botones de acción rápida con las funciones principales:
 - Información de productos.
 - Información sobre el pago.
 - Consultas sobre pedidos.
 - Información sobre mi compra.
 - Devoluciones.
 - Ofertas especiales.



Campos de Entrada

- Botones predefinidos: El usuario selecciona el botón que posea la consulta de su interés y esta lo llevara a otro campo que solventara su duda.

Resultados de la IA

- Respuestas en texto: Información clara y concisa.

" Estoy aquí para ayudarte con la información de nuestros productos. ¿Cuál te interesa? También puedes encontrar respuestas a preguntas comunes en nuestra sección de 'Preguntas frecuentes"

- Recomendaciones visuales: Carrusel de productos con imágenes,

precios y botones de "Añadir al carrito".

- Gráficos interactivos: En caso de consultas sobre tallas (ej: tabla de medidas).1. Botones y Navegación\
- Menú flotante: Acceso rápido al inicio, carrito y historial de chat.
- Mapa de navegación:

Inicio → Búsqueda → Filtros → Producto → Carrito → Checkout

Experiencia del Usuario (UX)

¿La interfaz es fácil de entender?

- Sí, el diseño sigue patrones de chatbots comerciales ya conocidos (ej: botones de opciones, respuestas estructuradas).
- Lenguaje cercano y emojis para hacer la interacción más amigable.

¿Cómo guía al usuario en cada paso?

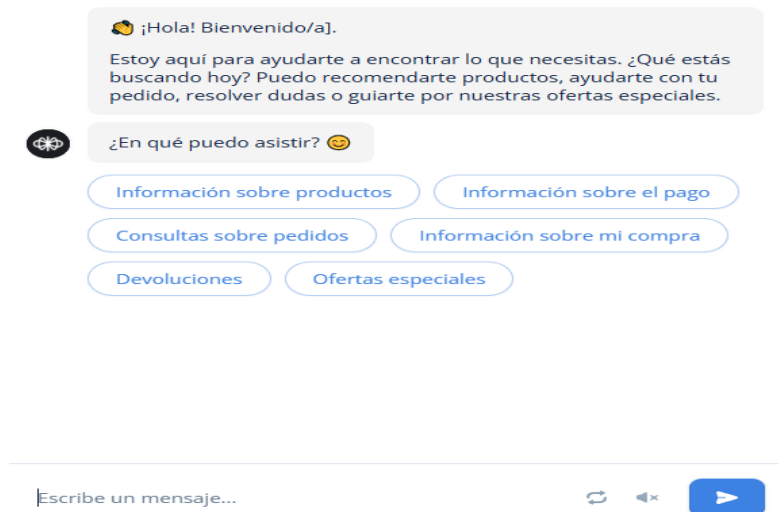
- Proceso asistido con preguntas y opciones predefinidas (ej: después de buscar un producto, sugiere filtros).

¿Proporciona mensajes de error o sugerencias?

- Errores: Se evitan mensajes técnicos. En su lugar, se dan alternativas:
- "Disculpa, no hay stock en esa talla. ¿Quieres probar con otra o recibir una alerta cuando esté disponible?"

Plan de Prueba

Casos de entradas



94

Caso 1 (Información sobre productos)



Caso 2 (Información sobre el pago)

Información sobre el pago

 Para ayudarte con tu pago, por favor, indícame tu duda.

¿Qué métodos de pago aceptan?

¿Puedo pagar a plazos?

¿Es seguro pagar en su tienda?

¿Qué hago si mi pago fue rechazado?

Volver al inicio.

Escribe un mensaje...

Caso 3 (Consultas sobre pedidos)

Consultas sobre pedidos

 Por favor, indícame cual es tu inquietud.

¿Cómo puedo hacer un pedido?

¿Cómo puedo cancelar mi pedido?

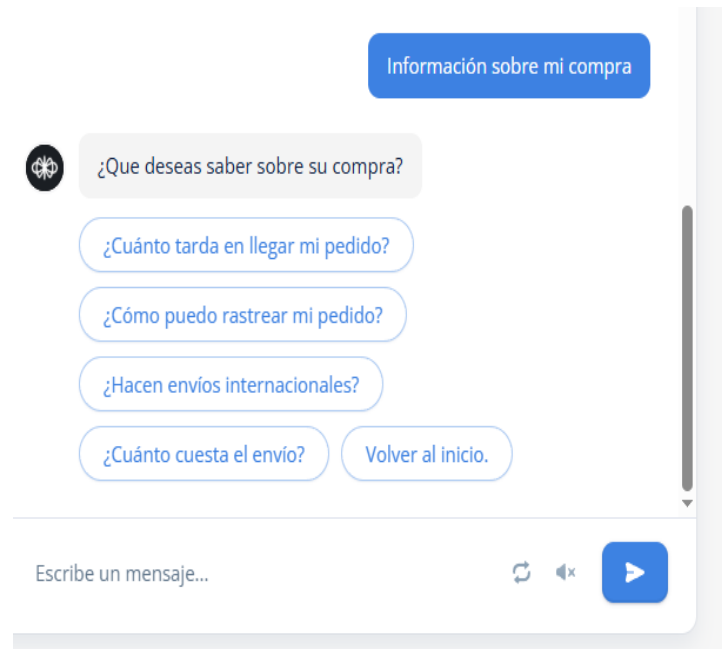
¿Dónde puedo ver el estado de mi pedido?

Volver al inicio.

Escribe un mensaje...

Caso 4 (Información sobre mi compra)



96

Caso 5 (Devoluciones)



Caso 6 (Ofertas oficiales)



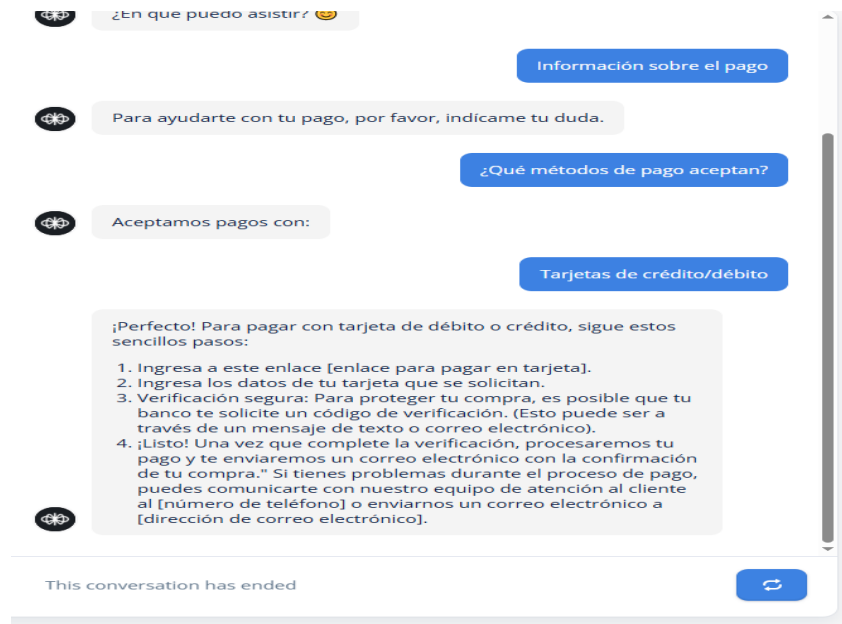
97

Casos de Resultados

Caso 1: Ejemplo de resultado compra de “Modelo 1”



Caso 2: Ejemplo de resultado sobre los “Métodos de pago”

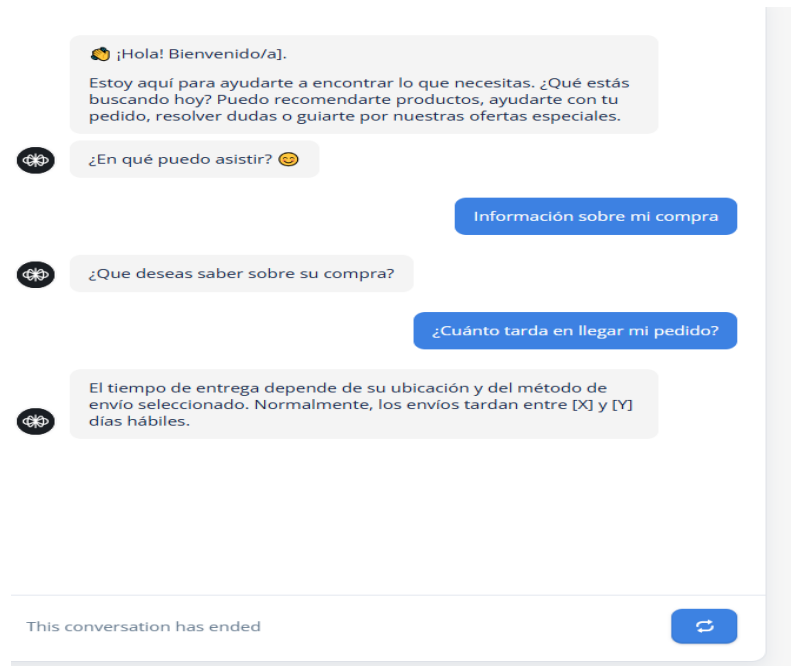


98

Caso 3: Ejemplo de resultado de consulta sobre “¿Cómo se puede hacer un pedido?”

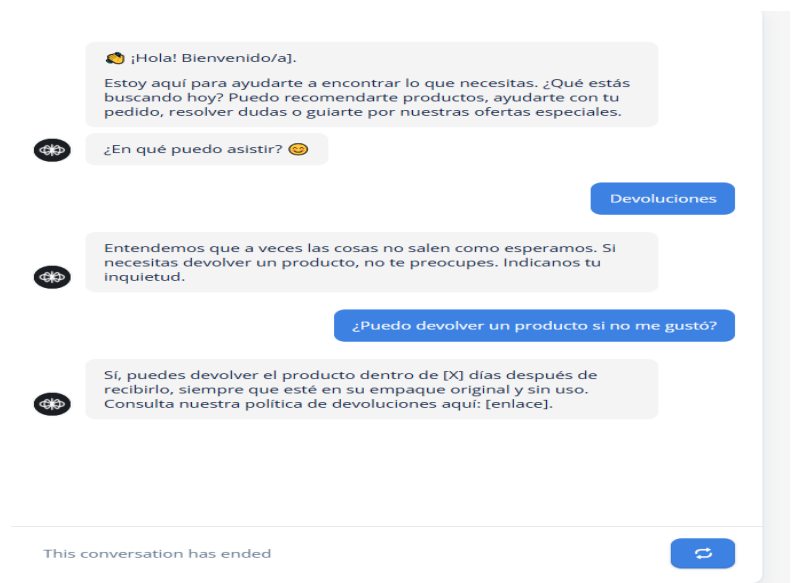


Caso 4: Ejemplo de resultado sobre “¿Cuánto tarda en llegar mi pedido?”



99

Caso 5: Ejemplo de resultado sobre “¿Puedo devolver un producto si no me gusto?”



Caso 6: Ejemplo de resultado sobre “Promociones por tiempo limitado”



100

Áreas de Mejora Identificadas:

- Falta de integración con sistemas externos: No se menciona conexión con bases de datos de inventario en tiempo real.
- Procesamiento de lenguaje natural (NLP) limitado: Las respuestas son predefinidas, sin capacidad para entender consultas complejas o ambiguas.
- Falta de recordatorio de carrito: No se observa funcionalidad para recordar productos abandonados en el carrito.

Plan de Acción para Implementar el Chatbot en una Página Web

Para implementar el chatbot en una página web, es necesario seguir un plan estructurado que aborde los requisitos técnicos, la puesta en marcha y aspectos clave como seguridad, escalabilidad y mantenimiento.

Requisitos Técnicos y de Infraestructura

El desarrollo del chatbot puede realizarse utilizando frameworks como Dialogflow (Google Cloud) o Microsoft Bot Framework, que permiten diseñar flujos de conversación y procesamiento de lenguaje natural (NLP). Para el backend, se recomienda Node.js o Python, mientras que el frontend puede integrarse con JavaScript (React o Vue.js) para incrustar el chatbot en la web. La infraestructura debe incluir servidores en la nube, como AWS Lambda o Google Cloud Run, para garantizar escalabilidad, junto con una base de datos como Firebase o MySQL para almacenar historiales de chat y datos estructurados. Además, es esencial integrar APIs externas, como pasarelas de pago (Stripe, MercadoPago) y sistemas de logística (FedEx API), para automatizar procesos. La seguridad debe ser prioritaria, implementando certificados SSL, autenticación JWT y encriptación de datos sensibles para cumplir con normativas como GDPR o LGPD.

101

Pasos para la Puesta en Marcha

El proceso comienza con el diseño de los flujos de conversación, mapeando todas las interacciones descritas en el PDF, como consultas de pedidos o selección de tallas. Luego, se desarrolla el backend para gestionar las APIs y el frontend para integrar el chatbot en la web. Durante la fase de integración, se conecta el chatbot con pasarelas de pago y sistemas de inventario para asegurar funcionalidades clave. Antes del lanzamiento, se realizan pruebas de usabilidad, carga y seguridad para detectar y corregir errores. Finalmente, el despliegue se realiza de manera gradual, comenzando con una fase beta para monitorear el rendimiento, y se documenta todo el proceso para facilitar el mantenimiento futuro.

Aspectos Clave: Seguridad, Escalabilidad y Mantenimiento

La seguridad debe abordarse con medidas como enmascaramiento de datos sensibles, CAPTCHAs para evitar bots y auditorías periódicas. Para garantizar escalabilidad, se recomienda una arquitectura serverless (como AWS Lambda) y el uso de caching (Redis) para optimizar respuestas frecuentes. El mantenimiento continuo incluye actualizaciones mensuales de librerías, soporte 24/7 con opción de escalamiento a agentes humanos y backups automáticos de la base de datos.

Conclusiones

La implementación de un chatbot inteligente en un e-commerce representa una solución innovadora y efectiva para mejorar la atención al cliente y optimizar las ventas. Al automatizar la atención al cliente, personalizar las interacciones y proporcionar asistencia en tiempo real, los chatbots pueden transformar la experiencia del cliente y ofrecer una ventaja competitiva a las empresas.

Este proyecto demuestra cómo la inteligencia artificial puede ser un aliado estratégico en el comercio electrónico, impulsando tanto la lealtad del cliente como el crecimiento de las ventas. Con un enfoque en la personalización y la eficiencia, los chatbots tienen el potencial de convertirse en un activo valioso para cualquier negocio en línea.

Referencias

- Beltrán, N. y Mojica, E. (2020). Procesamiento del lenguaje natural (PLN)-GPT-3: Aplicación en la Ingeniería de Software. *Tecnología Investigación y Academia*, 8(1), 18–37.
- Berrío, J. (2023). Inteligencias artificiales generativas a 2023. *Red Educativa Digital Descartes*.

- Bravo, V. y Aguilar, G. (2022). Transformando la educación virtual: La revolución de la inteligencia artificial en la potenciación de la plataforma Moodle. *Journal of Science and Research*, 7(3), 140–164.
- Fernández, Y. (2023). Alternativas ChatGPT: 17 chatbots de inteligencia artificial con los que hablar, hacerles preguntas y pedirles lo que quieras. Xataka México. <https://www.xataka.com/basics/alternativas-chatgpt-17-chatbots-inteligencia-artificial-que-hablar-hacerles-preguntas-pedirles-que-quieras>
- Sabharwal, N., Barua, [Inicial del nombre]. y Aggarwal, P. (2020). Bot frameworks. En *Developing Cognitive Bots Using the IBM Watson Engine: Practical, Hands-on Guide to Developing Complex Cognitive Bots Using the IBM Watson Platform* (pp. 39–46). Apress.
- UNESCO. (2022). La inteligencia artificial en la educación. <https://www.unesco.org/es/digital-education/artificial-intelligence>